



DE-CIX

R³ PARTNER PROGRAM

DE-CIX

R³ Partnerprogramm

Gemeinsamer Erfolg durch starke Partnerschaften

Bei DE-CIX stehen digitale Wertschöpfungsketten im Mittelpunkt unserer Arbeit. Wir bieten eine Plattform, die Teilnehmer transparent, sicher und leistungsstark miteinander verbindet – über Branchen, Länder und Kontinente hinweg.

Gemeinsam mit unseren Partnern – Rechenzentren, Internet-Service-Providern, Resellern, Managed-Service-Providern und weiteren – gestalten wir das weltweit führende neutrale Interconnection-Ökosystem.

Mit dem DE-CIX R³ Partnerprogramm erhalten Sie Zugang zu einem umfangreichen Serviceportfolio, persönlicher Unterstützung und der Reputation einer global anerkannten Marke.

Gemeinsam wachsen wir stärker – gestalten Sie mit uns die Zukunft der Konnektivität.



Warum eine Partnerschaft mit DE-CIX?



Neue Geschäftsmöglichkeiten erschließen

Die digitale Wirtschaft von heute basiert auf leistungsfähiger Infrastruktur. Als Partner von DE-CIX können Sie fortschrittliche Interconnection-Services anbieten, die Kunden branchenübergreifend unterstützen. Dies stärkt Ihr Portfolio, steigert die Performance Ihrer Kunden und ermöglicht nachhaltiges Wachstum in einer zunehmend vernetzten Welt.



Technologie, auf die Sie bauen können

Die DE-CIX Apollon-Plattform ist das weltweit größte und fortschrittlichste Ethernet-basierte Interconnection-System. Vollständig redundant und hochverfügbar, bewältigt sie selbst die höchsten Datenvolumen zuverlässig – heute und in Zukunft. Die kontinuierliche Weiterentwicklung durch unser internes Forschungs- und Entwicklungsteam garantiert zukunftsichere Lösungen für Sie und Ihre Kunden.



Eine Marke, die Vertrauen schafft

Mit Standorten in Europa, Amerika, dem Nahen Osten, Asien und Afrika genießt DE-CIX weltweit Anerkennung als führender Anbieter von Interconnection-Services. Eine Partnerschaft mit DE-CIX stärkt Ihre Glaubwürdigkeit, erhöht das Vertrauen Ihrer Kunden und steigert Ihre Sichtbarkeit in einem wettbewerbsintensiven Markt.



Seien Sie Teil einer globalen Community

Zusammenarbeit steht bei DE-CIX im Mittelpunkt. Wir engagieren uns aktiv in Branchenorganisationen wie RIPE NCC, DENOG, MANRS und Euro-IX, um offene Standards und Wissensaustausch zu fördern. Über die DE-CIX Academy erhalten Partner Zugang zu Schulungen und Ressourcen, die Fachwissen vertiefen und Teams auf dem neuesten Stand der Marktentwicklung halten.

DE-CIX R³ Partnerprogramm

Das R³ Partnerprogramm hat die Förderung von Wachstum durch drei Partnerschaftsmodelle zum Ziel: **Resell**, **Refer** und **Reach**. Jedes Modell spiegelt einen eigenen Ansatz zur Zusammenarbeit und Geschäftsentwicklung wider.



Resell



Reseller verkaufen DE-CIX-Dienste direkt an Endkunden. Dieses Modell eignet sich für Wholesale-Carrier, Internet-Service-Provider, Distributoren und Managed-Service-Provider. Reseller erweitern ihr Portfolio, erzielen wettbewerbsfähige Margen und stärken Kundenbeziehungen durch integrierte Interconnection-Services.



Refer

Referral-Partner vermitteln neue Kunden an DE-CIX. Zu ihnen zählen beispielsweise Master-Agenten, Agenten und Beratungsunternehmen. Bei erfolgreicher Vermittlung erhalten Referral-Partner attraktive Prämien.



Reach

Reach-Partner integrieren DE-CIX-Services in ihre eigenen Plattformen. Dieses Modell richtet sich an Rechenzentrumsbetreiber (Premium-Enabled Sites), DE-CIX-as-a-Service (DaaS)-Partner, Connectivity-Provider und Internet-Exchange (IX)-Betreiber. Reach-Partner erweitern ihr Portfolio, differenzieren sich am Markt und nutzen das globale DE-CIX-Ökosystem, um ihren Kunden zusätzlichen Mehrwert zu bieten.

Ihr Weg zum Erfolg

Bei DE-CIX setzen wir auf langfristige, für beide Seiten vorteilhafte Partnerschaften. Partner erhalten ein strukturiertes Onboarding, fachkundige Beratung und alle notwendigen Ressourcen, um Interconnection-Services effizient anzubieten und ihr Geschäft nachhaltig auszubauen.



Training & Enablement

Partner erhalten von Beginn an praxisnahe Unterstützung, um einen reibungslosen Start zu gewährleisten.

Unser Trainingsprogramm umfasst:

- Technisches Onboarding und Konfigurationssupport
- Schulung zum Kundenportal und operative Einweisung
- Technische Pre-Sales-Schulung
- Zugang zu DE-CIX Academy für kontinuierliche Weiterbildung



Vertriebs- & Marketingunterstützung

Wir unterstützen Partner aktiv bei Marktpositionierung und Kundenansprache.

Unsere Leistungen umfassen:

- Nutzung des DE-CIX Partner- und Programmlogos
- Beratung zur Positionierung von DE-CIX-Services im eigenen Portfolio
- Co-Branding-Materialien
- Gemeinsame PR- und Social-Media-Aktivitäten
- Teilnahme an Branchenevents und Vortragsmöglichkeiten
- Vertriebstraining und Vertriebstools



Partnerprämien

Unsere Partnerschaften sind auf gemeinsamen wirtschaftlichen Erfolg ausgerichtet.

Wir bieten:

- Wettbewerbsfähige Reseller-Margen
- Prämien für Referral-Partner
- Servicegutscheine für ausgewählte Partnerkategorien

Partnerlevel und -vorteile

Das DE-CIX R³ Partnerprogramm folgt einem gestuften Modell, das Leistung, Engagement und langfristiges Commitment honoriert. Die drei Level werden als Registered, Standard und Premium bezeichnet.

Jede Stufe bietet maßgeschneiderte Vorteile zur Unterstützung von Wachstum, Engagement und Geschäftserfolg. Mit steigendem Level erhöhen sich die Vorteile entsprechend der erbrachten Leistung und des Engagements.

Vorteile nach Partnerlevel

		Registered Partner	Standard Partner	Premium Partner
ENABLEMENT	Vertriebsschulung	✓	✓	✓
	Zugang zur DE-CIX Academy	✓	✓	✓
	Schulung zum Kundenportal	✓	✓	✓
	Technische Pre-Sales Schulung	-	✓	✓
	Frühzeitiger Zugang zu Produkten und Programmen in der Beta-Phase	-	-	✓
MARKETING	Nutzung des DE-CIX Partner- und Programmlogos	✓	✓	✓
	Eintrag im DE-CIX Partner Directory	-	✓	✓
	Co-Branding-Marketingmaterialien	-	✓	✓
	Co-Marketing-Aktivitäten	-	-	✓
	Market Development Funds (MDF)	-	-	✓
VERTRIEB	Vertriebstools	✓	✓	✓
	Leadgenerierung über das "Where to connect"-Tool	-	✓	✓
	Persönliche Betreuung durch Partner Manager	-	✓	✓
	Pre-Sales Support und gemeinsame Kundenansprache	-	-	✓
	Vertriebsaktionen und Incentive-Programme	-	-	✓

Jede Programmstufe ist darauf ausgerichtet, Partner zum Erfolg zu führen und die notwendige Unterstützung zu bieten, um ihre Ziele zu erreichen.

Stimmen unserer Partner

“DE-CIX ist ein langjähriger, zuverlässiger Partner von BSO. Seit vielen Jahren bieten sie unseren Kunden einen zuverlässigen Datenaustausch, der eine bessere Routing-Kontrolle, stärkere Performance und geringere Latenzzeiten ermöglicht.“

*Rebecca Lewis,
Director of Partnerships
EMEA, BSO*

“

“DE-CIX ist seit vielen Jahren ein wichtiger strategischer Partner für CANCOM. Wir nutzen die neuen Möglichkeiten der Cloud-Konnektivität und haben gemeinsame Serviceprodukte im CANCOM-Portfolio, um den Kunden eine leistungsfähige und sichere Anbindung an die Public Cloud zu garantieren.“

*Alexander Ernst,
Director Competence Center
Network & Security, CANCOM*



Werden Sie Teil der DE-CIX Partner-Community

Sind Sie bereit, Ihr Geschäft auszubauen und Ihre Reichweite zu vergrößern?

Werden Sie DE-CIX-Partner und erschließen Sie noch heute neue Chancen.

**Partner mit DE-CIX –
gemeinsam gestalten wir die
Zukunft der Konnektivität.**



www.de-cix.net/de/partners



partner@de-cix.net

