

4 Schritte zu einer zukunftsicheren Konnektivitätsstrategie Finanzsektor

Schritt eins

Sichern Sie die effektive Funktionalität interner Systeme

Die direkte Interconnection zu Cloud Ressourcen und Anwendungen ist die Grundlage für die fortschreitende digitale Transformation. Anstatt über das öffentliche Internet auf sie zuzugreifen, verbinden Sie Ihr Netz direkt mit dem Netz des Cloud Providers über eine sichere und leistungsstarke Interconnection Plattform.

Verbinden Sie sich direkt und sicher mit anderen Netzwerken

Umgehen Sie das öffentliche Internet durch Peering und übernehmen Sie die Kontrolle über die Datenpfade, um das Risiko von Sicherheitsverletzungen zu minimieren. Beim Peering gelangen die Daten über den kürzesten Pfad zum Ziel, was zu einer erheblichen Verbesserung der Latenzzeit und damit der Leistung führt. Durch direktes Peering mit anderen Netzwerken, wie Internet Service Providern (ISPs), über eine Interconnection Plattform können Sie Ihren Endkunden eine sicherere und leistungsfähigere Verbindung zu ihren Bankdienstleistungen anbieten.

Schritt zwei

Was ist Peering?

Peering bedeutet die direkte Interconnection zwischen zwei Netzwerken über eine Interconnection Plattform (auch Internet Exchange genannt), so dass der lange und potenziell gefährliche Weg über das öffentliche Internet umgangen werden kann.

Schritt drei

Risikominimierung bei der Cloud Konzentration

Um die Anforderungen an die Risikominimierung bei Cloud Konzentration zu erfüllen, ist eine Multi-Cloud-Strategie – zusammen mit einer verteilten Infrastruktur – unerlässlich. Ein verteilter Cloud Exchange, der eine Vielzahl von Cloud Providern und Services bietet, erhöht die Ausfallsicherheit der Verbindungen erheblich und gewährleistet den kontinuierlichen Zugriff auf wichtige Daten.

Erfüllen Sie regulatorische und Compliance Anforderungen

Schaffen Sie ein sicheres und privates Interconnection Ökosystem mit Ihren Partnern, Providern und Kunden. Indem Sie sich mit diesem Ökosystem in einer so genannten Closed User Group zusammenschließen, können Sie den Umgang mit Vorschriften und Compliance Regeln vereinfachen. Anstelle von bilateralen Vereinbarungen mit den verschiedenen Partnern werden die erforderlichen Maßnahmen und Vorschriften zur zwingenden Voraussetzung für die Teilnahme am Ökosystem.

Schlagen Sie die Konkurrenz, indem Sie neue Einnahmequellen erschließen

Sobald Ihre digitale Infrastruktur auf einer hochsicheren und latenzarmen Interconnection beruht, können Sie sie Dritten und neuen Produkten und Services zur Verfügung stellen. Entwickeln Sie zum Beispiel einen eigenen Zahlungsdienst für Onlineshops oder verkaufen Sie Ihre Services als White-Label-Produkte über einen anderen Provider an neue Kundengruppen.

Schritt vier